

PRÓXIMOS EVENTOS

# INICIACIÓN A LA EXPORTACIÓN 0.0

## SECTOR KIS - 9 mayo 2018 EMPRESAS INTENSIVAS EN CONOCIMIENTO

HORARIO: 9.00h a 14.00h y 15.00h a 18.00h  
LUGAR: Confederación de Empresarios de Pontevedra  
Avda. García Barbón 104. 36201 VIGO



15 plazas por sector - gratuito previa inscripción -

## PROGRAMA

### 1. Autodiagnóstico.

- Factores internos de mi empresa y externos a tener en cuenta
- Factores críticos del compromiso de exportar: producto, mercado (sector) y recursos
- Desk research para la búsqueda de información de mercados desde país de origen: ¿Mi producto/servicio es exportable?, ¿Dónde y quien podría comprarlo?, ¿Debo modificar mi marketing-mix para adecuarme al mercado objetivo?

### 2. Selección y estudio de mercados objetivo.

- Trabajo de campo en el país de destino para el contraste de la información de escritorio previamente localizada: ¿Cómo de grande es el mercado?, ¿Existe la posibilidad de crecer en el mercado?,...
- Obtención de información primaria: ¿Factores que influyen en el éxito o en el fracaso del producto?, ¿Quién es mi competencia?

### 3. Planificación estratégica para la definición del marketing-mix.

- Producto: Percepción de mi producto en el mercado: Made in Spain, hábitos de uso/compra, nichos, etc.
- Precio: Componentes del precio - precio de mercado.
- Distribución: Estrategia de distribución: logística, canales, intermediarios, etc.
- Promoción: Canales, acciones,...

### 4. Gestión y operativa internacional. Reglas del comercio internacional y seguridad y riesgos en operaciones de exportación.

- Contratación. ¿Estoy preparado para firmar un acuerdo/contrato de compraventa?
- Logística. ¿Tengo la capacidad de transportar mis productos/servicios? ¿Hasta dónde?
- Aduanas y fiscalidad. ¿Está mi empresa preparada para la tramitación internacional?
- Medios de pago. ¿Qué riesgos corro como vendedor? ¿Puedo cubrirlos?

### 5. Herramientas útiles y colaboradores durante los primeros pasos.

## FORMADOR: Javier Marcos Díez

Experiencia como formador en programas de internacionalización para la empresa durante 15 años, tanto en programas oficiales de apoyo a la internacionalización como en el ámbito privado.

Consultor, gestor y asesor de proyectos.

## PROYECTO

El proyecto "Estructura Empresarial Conjunta para el Impulso y la Captación de Iniciativas de Internacionalización", ECICII +, se enmarca dentro del Programa INTERREG V-A España-Portugal (POCTEP) 2014-2020. El proyecto busca fortalecer la capacidad de internacionalización de las PYMES de la Euroregión a través de la intensificación de la cooperación transfronteriza y del aprovechamiento de las sinergias de la experiencia gallega y del norte de Portugal, apostando también por la experimentación con modelos de internacionalización multisectorial.

## SERVICIOS

El proyecto Ecicii Plus cuenta con un programa de servicios para el Impulso y la Capacitación de Iniciativas de Internacionalización entre las PYMES de la euroregión, dirigido a sectores estratégicos tales como el sector agroalimentario, contract y servicios intensivos en conocimiento. Los servicios se agrupan en 4 grandes etapas para poder adaptarse a las necesidades de cada empresa independientemente de la situación de partida en materia de internacionalización.



### SERVICIOS DE DIAGNÓSTICO

Para la evaluación del potencial de internacionalización de las PYMES de la Euroregión



### SERVICIOS DE INFORMACIÓN

Sobre oportunidades de negocio en mercados exteriores y empresas exportadoras de la Euroregión



### SERVICIOS DE ASESORAMIENTO

Sobre el proceso de internacionalización, financiación, potenciales partners, y marketing digital



### MISIONES INVERSAS Y EVENTOS PROMOCIONALES EN EL EXTERIOR

Con prescriptores y potenciales compradores internacionales

## SOCIOS



[www.eciciiplus.org](http://www.eciciiplus.org)

Email

[projectoseuropeos@cep.es](mailto:projectoseuropeos@cep.es)

